

תודה ל"לפידים" שהביאה אותי Adallom

שילוב של שאפתנות, חוצפה ואמונה ביכולותיו הפכו את יבגני דיברוב למנהל הפיתוח העסקי של חברת האבטחה Adallom בגיל 25, עוד בטרם השלים את חובותיו לתואר הראשון. לדבריו, הלימודים בתוכנית המצוינות "לפידים" היו המקפצה הנכונה לעולם הגדול

■ רן שפירא



יבגני דיברוב. צילום: כנרת ישרון שדה

המקוריות והשאיפה להצטיין סייעו לו להיות שותף, פעמיים, לפרס ביטחון ישראל שהוענק לצוותים ביחידה. אז גם נבטו הרעיונות הראשונים למימוש בתעשייה. לא מפליא איפוא שגם את ההצטרפות ל-Adallom יזם ראש הצוות שלו מהיחידה המובחרת היא. אחרי השחרור התלבט דיברוב בין האקדמיה לתעשייה, אבל תוכנית "לפידים", המציעה שילוב של לימודי מדעי המחשב המתמקדים ביזמות וניהול, לצד מגע קרוב עם חברות בתעשייה, ענתה על שני הצרכים. לפידים, ראוי להזכיר, היא תוכנית מצוינות של הפקולטה למדעי המחשב, שאליה מתקבלים חמישה סטודנטים בשנה. הסטודנטים בלפידים נהנים מפטור מלא משכר לימוד, מלגת קיום חודשית, פינות עבודה ומחשב בפקולטה וליווי אישי של חבר סגל. נוסף לקורסים במדעי המחשב הם לומדים גם ניהול ויזמות, נהנים ממפגשים אישיים עם יזמים ובכירים בתעשייה ומקבלים הרצאות העשרה בחברות התומכות בתוכנית (אינטל, אלביט, גוגל ומיקרוסופט). כל אלה הכשירו את דיברוב לרגע ההוא, שבו הגיע הטלפון מאסף רפפורט, ראש הצוות לשעבר ביחידת המודיעין והמנכ"ל של Adallom היום. "אף פעם לא רציתי להיות בורג קטן במערכת, והשיחה הזאת הייתה ההזדמנות שחיקיתי לה". מטבע הדברים, דיברוב הוצב במהרה בעמדת ניהול ב-Adallom, שזמן קצר אחר כך גייסה כסף מקרן סקויה. מאז מונה למנהל הפיתוח העסקי של החברה, בין לימוד לבחינות והגשת עבודות, הוא נוסע בארה"ב ובאירופה ועוסק בקידומה. אם תפקיד בכיר בחברה מבטיחה בגיל 25 נראה הישג מרשים, חכו שתשמעו על החלומות שלו. מבחינתו, זו רק תחילתה של הדרך.

כמה חודשים לפני ההשקה הרשמית של חברת האבטחה Adallom, אחרי סבב גיוס ראשוני ולפני ההכרזה הפומבית על המוצר, השתתף יבגני דיברוב, הממונה על הפיתוח העסקי בחברה, בכנס בארצות הברית. Adallom – הגרסה הבינלאומית של הביטוי העברי "עד הלום" – מתמחה באבטחה של מידע ארגוני בענן, ואת הכנס, Dreamforce, אירגנה חברת Salesforce הנחשבת לחברה המובילה את התחום בעולם. כשהגיע תורו של דיברוב הצעיר לדבר, הוא לא התאפק ומנה באוזני משתתפי הכנס כמה בעיות המופיעות בפתרונות האבטחה שמציעה Salesforce ב-Salesforce – חברה עם הכנסות שנתיות של 3 מיליארד דולר ואלפי עובדים בעולם – לא היו אדישים לביקורת שהשמיע דיברוב, וגם מנהליו לא חסכו ממנו את מורת רוחם. אחרי תכתובת אלקטרונית עירנית וכמה שיחות טלפון בהולות, נפגשו מנהלי שתי החברות. סופו של הסיפור: מנהל האבטחה של Salesforce התלהב מהפתרון שפיתחו אנשי Adallom, והוא משמש היום כחבר בדיקטוריון החברה הצעירה ומיעץ לה בקביעות. הפתרון שפיתחה Adallom מאפשר לחברות להתמודד עם אימי אבטחה, הנוצרים בעת השימוש בפתרונות של Salesforce וספקי אבטחה אחרים, אשר אינם באחריותם של הספקים. דיברוב מסביר: "בכל הסכם לשימוש בשירות ענן, החברה המאובטחת אחראית על כל מה שקורה בחשבונות המשתמשים שלה (users), ואילו הספק אחראי רק למה שקורה בתשתית שלו. אם מישהו רוצה לתקוף חברה ולגנוב ממנה מידע, הוא לא יתקוף את השרתים של הספק, אלא את המשתמשים. הפתרון של Adallom משלים את הפער שנוצר, ומחזיר לחברה את השליטה על שירותי הענן שלה". בעיני דיברוב, שרשרת האירועים שהובילה לחיבור עם Salesforce – שילוב של חוצפה, שאפתנות, חשיבה מקורית ואמונה ביכולותיו – היא דוגמה לגישה שהביאה אותו עד הלום: מנהל הפיתוח העסקי של חברת סטארט-אפ בגיל 25, עוד בטרם השלים את כל חובותיו לתואר. "תמיד הייתי תחרותי", הוא מעיד על עצמו. "תמיד הייתי צריך להיות הכי טוב בכל דבר". שורשי השאפתנות חסרת הפרשות הזאת נעוצים, אולי, בהיותו בן למהגרים. הוא נולד בברית המועצות זמן קצר לפני פירוקה ועלה עם הוריו לישראל כשהיה בן 4. מגיל צעיר התעניין במתמטיקה ובפיזיקה. כשהתברר לו שבכדורסל או בשחמט יהיה לכל היותר עוד שחקן מהשורה, פרש מהם והתמסר למדעים. את ההישגיות והחיבה לטכנולוגיה מימש בצבא, שם שירת בתלפיות ובהמשך חתם ויתור ("הרגשתי שהדגש מושם על ציונים על חשבון העמקה בחומר") והמשיך ביחידה טכנולוגית בחיל המודיעין.

בשביל הרבה אנשים בגילך, הצבא הוא רק תקופה משעממת שצריך לעבור.

"אצלי זה היה להיפך. הצבא בשבילי היה המנוע, שם נזרעו הזרעים. ביחידה שהייתי בה משרתים מומחי ה-Security הטובים בארץ, כאלה שתמיד מציעים רעיונות מקוריים כדי לפתור את הבעיות הכי סבוכות".